

環境ビジネスの

海外展開



第6部 海外進出の現状と展望Ⅲ②

第 27 回

エムダイヤ 独自製品で海外展開目指す

リサイクルプラントの設計・製作・販売などを手掛けるエムダイヤ(富山県滑川市)は、独自に開発した切断機や分離・破砕機などの環境関連機器の海外展開を目指している。国際協力機構(JICA)の中小企業海外展開支援事業(案件化調査)ではインドネシアの市場調査を実施。中国の一部出荷した実績もあり、海外展開には積極的だ。現在は東南アジアでの展開などを目指している。確かな技術力のもとに開発した製品について森弘吉社長は「海外でも需要はある」と見ながら、実際の展開に際しては「コストの問題が障壁となっている」とする。「日本の良質な機器を東南アジア諸国等どう進めていくかを模索している。」(黒田修)

同社は森社長が父である製品の開発。そして3つある先代社長が三数年前に機械の修理業として創業したが、2代目の森社長が3次創業の形で13年前に現在の会社を立ち上げた。現在事業の柱は3つで、1つがリサイクルプラントの設計・製造・販売、異素材混合物を分離・破砕する「エコカッター」、万能切断機「エコカッター」、基板剥離機などの独自製品を製造している。2つ目がリサイクルプラントから排出される資源の輸出入を担っている。3つ目は商社等を通さずに

東南アジア等でパートナー探し進める

日本の良質な製品をどう普及していくかが課題



森弘吉社長

は富山県で初めて採択を受け、欧米の環境市場を調査した。中国への一部出荷も行ったが、政治的な問題があったこと、現在直接販売し、顧客ニーズを的確に捉えて最適な提案を行っていること。その際には部材から調達し、立ち上げから製造まで全て自前で行っているとする。

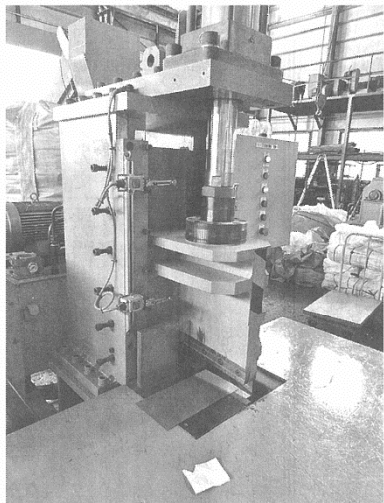
海外展開については、「日本は人口が減少し市場は縮小していくので、国内だけでは先細りになるという危機感を持って」と、第二創業の当初から視野に入れていたという。日本貿易振興機構(ジェトロ)の輸出有望案件発掘支援事業で引ききかれており、日本

は東南アジアを中心とした展開を目指している。JICAの案件化調査ではインドネシアの調査を実施。廃タイヤや電子基板の回収・処理の可能性について調査した。インドネシアをターゲットとして、「日本と同じ島国であり世界で4番目に人口が多いこと」と、リサイクルや廃棄物処理の問題が顕在化してくると考え、選択したとする。結果として「廃タイヤは有価物として取り扱われており、東南

とは事情が異なった。また、廃棄物は一部では反社会的勢力が支配しているという問題もあった」ということで課題は残っているものの、インドネシアのビジネスパートナーとなり得る先とは交流を続けており、電子基板等でのビジネス展開を目指している。

このほか、ベトナム、タイなども現地のパートナー企業との連携を進めつつある状況だ。また、シンガポールのグローバル企業など、東南アジアを中心に世界各国から同社工場を見学に訪れており、注目を集めているという。

海外で機械を販売していく最大の課題として「コストの問題」をあげ、リサイクルや廃棄物によって自社の特殊技術を使っているリサイクル業なども行えば良いと思っているという。「海外に進出する際に単に機械を売るだけでなく、その機械を使ってリサイクル事業の一部を担った電子機器等を処理して回収したレアメタルや貴金属を日本に輸出するなどの、さまざまな可能性を模索している」ということで、現在進めている事業展開を実現するためのパートナー探しを、各国



柔らかいものから堅いものまで万能に切れる「エコカッター」など独自製品を活用した海外展開を目指す

「日本は人口が減少し市場は縮小していくので、国内だけでは先細りになるという危機感を持って」と、第二創業の当初から視野に入れていたという。日本貿易振興機構(ジェトロ)の輸出有望案件発掘支援事業で引ききかれており、日本

は東南アジアを中心とした展開を目指している。JICAの案件化調査ではインドネシアの調査を実施。廃タイヤや電子基板の回収・処理の可能性について調査した。インドネシアをターゲットとして、「日本と同じ島国であり世界で4番目に人口が多いこと」と、リサイクルや廃棄物処理の問題が顕在化してくると考え、選択したとする。結果として「廃タイヤは有価物として取り扱われており、東南

とは事情が異なった。また、廃棄物は一部では反社会的勢力が支配しているという問題もあった」ということで課題は残っているものの、インドネシアのビジネスパートナーとなり得る先とは交流を続けており、電子基板等でのビジネス展開を目指している。

このほか、ベトナム、タイなども現地のパートナー企業との連携を進めつつある状況だ。また、シンガポールのグローバル企業など、東南アジアを中心に世界各国から同社工場を見学に訪れており、注目を集めているという。

海外で機械を販売していく最大の課題として「コストの問題」をあげ、リサイクルや廃棄物によって自社の特殊技術を使っているリサイクル業なども行えば良いと思っているという。「海外に進出する際に単に機械を売るだけでなく、その機械を使ってリサイクル事業の一部を担った電子機器等を処理して回収したレアメタルや貴金属を日本に輸出するなどの、さまざまな可能性を模索している」ということで、現在進めている事業展開を実現するためのパートナー探しを、各国

2435号



発行所 環境新聞社
東京本社 電話 03-3359-5371
FAX 03-3351-1030
〒100-0004 東京都千代田区千代田 3-9-3
東区新富町1-15-15 (有明ビル)
大阪支社 電話 06-6252-5896
FAX 06-6252-5896
〒541-0067 大阪府東淀川区大田町3-1-15
新報局特准 電話 0120-57972-65
http://www.kankyo-news.co.jp/
定価 1冊 300円(税別) 20286
年間購読料 24,000円(税別)

今週の紙面

- ◆ 丸紅、石炭火力開発一原則撤廃を発表
関電との秋田港火力は、例外措置……2面
- ◆ 大林組と東亜建設工業、SEB建造へ
大型洋上風力発電の設置に……2面
- ◆ PFOAを廃絶対象に追加
POPs条約検討委員会……3面
- ◆ 環境ビジネスの海外展開②
エムダイヤ、独自製品で海外展開……4面
- ◆ 国交省、水災害対策の検討を開始
西日本豪雨受け下水道等の対応検討……5面
- ◆ 釣りには健全経営に……はなさない
浜野廣美・大幸工業社長……6面